

دور مناخ التمكين النفسي في تفعيل حالة الولاء التنظيمي للأفراد العاملين في المنظمة (دراسة تحليلية لمنظمات القطاع العام السياحي في محافظة دمشق واللاذقية)

الدكتور يونس عواد*

حيدرة رجب **

(تاريخ الإبداع 15 / 12 / 2013. قبل للنشر في 16 / 1 / 2014)

□ ملخص □

هدفت هذه الدراسة إلى تسلیط الضوء بشكل أساسی على دور مناخ التمكين النفسي (بأبعاده الأربع) وأهميته في تفعيل حالة الولاء التنظيمي للعاملين في منظمات القطاع العام الخدمي السياحي محل الدراسة، ومن أجل ذلك قام الباحث بتصميم قوائم استبانة خاصة بهذا الغرض شملت 210 عامل في منظمات القطاع العام الخدمي السياحي في محافظة دمشق واللاذقية تم توزيعها بشكل عشوائي وتمثلت النتائج على النحو الآتي:

• انخفاض معدل مناخ التمكين النفسي (بأبعاده الأربع) في منظمات القطاع العام السياحي للعاملين محل الدراسة.

• انخفاض معدل الولاء التنظيمي في منظمات القطاع العام السياحي للعاملين محل الدراسة.

• وجود علاقة إيجابية ذات دلالة معنوية بين أبعاد مناخ التمكين النفسي (المعنى – الاستقلالية – الكفاءة – الأثر) والولاء التنظيمي كافة.

وفي ضوء ما تم التوصل إليه من نتائج توصي الدراسة بضرورة تفعيل الدور الاستراتيجي لإدارات الموارد البشرية وأخذ مواقعها المتقدمة على خارطة هيراركية الاستراتيجية على المستوى التنظيمي حتى تستطيع تسليم وتكامل وظائفها كافة وتوجيهها بالاتجاه الذي يدعم مناخ التمكين النفسي للعاملين وذلك من خلال إرساء ثقافة تنظيمية داعمة للإبداع معززة بتصميم هيكل عضوية منته تسمح بممارسة تلك الوظائف والممارسات من منظور سلوكي استراتيجي.

الكلمات المفتاحية: مناخ التمكين النفسي – الولاء التنظيمي.

* أستاذ مساعد – قسم إدارة الأعمال – كلية الاقتصاد – جامعة دمشق – سورية.

** طالب دراسات عليا (دكتوراه) – قسم إدارة الأعمال – كلية الاقتصاد – جامعة دمشق – سورية.

The Role of Climate Psychological Empowerment in Activating the Status of Organizational Loyalty For Individuals working at the organization: An Analytical Study of Tourist Public Sector Organizations in Damascus and Lattakia

Dr. Younes Awad*
Haidara Rajab**

(Received 15 / 12 / 2013. Accepted 16 / 1 / 2014)

□ ABSTRACT □

This research aims basically to highlight the role and importance of climate psychological empowerment (by its four dimensions) in the activation of organizational loyalty status of employees in Tourist Public Service Sector organizations (TPSS) at issue. For that reason, the researcher has randomly distributed copies of the questionnaire for 210 employees working in (TPSS). The results obtained are as follows:

- There is a low rate of the climate psychological empowerment (by its four dimensions) in Tourist Public Service Sector organizations for the personnel concerned.
- There is a low rate of organizational loyalty in Tourist Public Service Sector organizations for the personnel concerned.
- There is a significant positive relationship between all the dimensions of the climate of psychological empowerment (Meaning, Autonomy, competence, Impact) and organizational loyalty.

In the light of the results obtained, this study recommends that attention be given to activating the strategic role of human resources management, making them hold their advanced positions in order to be able to coordinate and integrate all their functions and then direct these functions towards supporting the climate of psychological empowerment for personnel through the establishment of an organizational culture supportive of creativity, enhanced by a flexible organic structure design allowing to practice these functions from a strategic behavioral perspective.

Keywords: Psychological empowerment climate, Organizational Loyalty.

*Associate Professor, Department of Business Administration, Faculty of Economics, Damascus University, Syria.

**Postgraduate Student, Department of Business Administration, Faculty of Economics, Damascus University, Syria.

مقدمة:

بعد اجتياح زمن العولمة وثورة المعلومات والثورة الرقمية والثورة المعرفية وغيرها من المستجدات المتتسارعة التي لا تنتظر الإنسان الذي يفكر ببطء ولا ذلك المدير المتردد، وعليه فإن القرارات في ظل هذه المؤثرات يجب أن تكون مدرستة وتتمتع بالمرونة الكافية لمحاجبها أي نوع من المؤثرات المفروضة لأنه وببساطة شديدة لا مكان للخطأ مهما صغره شأنه في ظل هذه الظروف التنافسية الجديدة، الأمر الذي أدى إلى ازدياد الاهتمام بعد الجانب الإنساني وإدارة الموارد البشرية من منظور القضايا الإنسانية، فالإنسان أو المورد البشري هو المسؤول الأول والأخير عن الفشل والنجاح لأي منظمة من المنظمات لذلك كان الاهتمام به وإدارته وبنوطيجه وتحفيزه من أهم الأمور التي تكاد تفوق أهميتها كل القضايا الأخرى المتعلقة بالمال والتكنولوجيا والهيكل والتصميم، وغيرها من الأمور الملمسة، إذ إن القضايا المتعلقة بالبعد البشري كثيرة جداً وإدارة الموارد البشرية موضوع معروف ومطروح في كتب الإدارة بأشكال كثيرة متعددة، إلا أنها ما زالت إدارات مهمشة تقوم بوظائف إدارية روتينية مصاغة مسبقاً وفق قوانين لا يمكن تجاوزها في منظمات القطاع العام السوري متغيرة تماماً الدور المحوري الذي وجدت من أجله وهو العناية والاهتمام بقضايا البعد الإنساني الخاص بالطبيعة الضمنية الكامنة لدى العنصر البشري والتي يُعدُّ محور التمكين النفسي واحداً من أساسيات هذا البعد بما في ذلك دوره وتأثيره المباشر في الاتجاهات والمخرجات السلوكية في مناطق مثل الرضا الداخلي الوظيفي وتفعيل الولاء التنظيمي، تلك الاتجاهات والمخرجات السلوكية التي تعد السبب الرئيسي لخلق الحافر الجوهري عند الفرد العامل الناظم لعملية تعظيم الأداء التنظيمي (يحيى، 2006) [1].

مشكلة البحث:

من خلال الدراسة الاستطلاعية التي قام بها الباحث تمكن عن طريق المقابلات التي أجراها مع بعض أفراد عينة البحث من تحديد طبيعة وظواهر مشكلة البحث على الشكل الآتي:

- غياب الدور الاستراتيجي لوظائف ومارسات إدارة الموارد البشرية في مؤسسات القطاع العام السياحي عموماً، إذ ما زالت هذه الإدارات إدارات فرعية من الدرجة الثالثة تقوم بدور المتنافي فقط للأداء وظائف روتينية مفروضة عليها بطريقة شكلية مصاغة مسبقاً وفق قوانين تقليدية لا يمكن تجاوزها.
- عدم وجود ثقافة تنظيمية قائمة على الإبداع وسيادة ثقافة المنظمة البيروقراطية في ظل سيادة ميكانيكية الهيكل التنظيمي القائم على المركزية والتسلسل الهرمي في منظمات القطاع العام السياحي في سوريا.
- معظم شاغلي الوظائف في مؤسسات القطاع العام السياحي يعملون خارج اختصاصاتهم العلمية مما يجعلهم يعملون خارج نطاق الاحتياجات الحقيقة لعلومهم، وبالتالي خارج إطار إنتاجيتهم العلمية المناسبة.
- إتباع بعض السياسات القديمة التي تم انتهائجها كسياسة الاستيعاب وسياسة توسيع الملاكات التي أدت إلى فرز مجموعة من العاملين الذين يعملون بأقل من الطاقة الإنتاجية المفترضة لهم، الأمر الذي أدى انتشار حالة أو ظاهرة البطالة المقنعة، وعند سؤال الباحث لأغلب أفراد العينة عن عدد ساعات العمل الفعلية التي يقومون بها يومياً كانت الإجابات كافة بأنها لا تتجاوز النصف ساعة تقريباً.

من خلال الظواهر السابقة نلاحظ انعدام البيئة الصالحة لخلق مناخ التمكين النفسي والذي يعتبر واحداً من أهم ممارسات إدارة الموارد البشرية من منظور استراتيجي، والقائم على تفعيل استشعار العامل بمعنى العمل الذي يقوم به واستشعاره بمدى كفاعته واستقلاليته وكذلك مدى تأثيره الفعال في المخرجات التشغيلية والاستراتيجية للمنظمة، الأمر الذي أدى إلى انعدام الثقة المتبادلة بين إدارة هذه المنظمات من جهة والعاملين فيها من جهة أخرى، مما أفضى إلى خلق فجوات كبيرة بين المنظمة كشخصية مستقلة والأفراد العاملين إذ أصبح لكل منهم أهدافه التي يسعى إلى الحصول عليها ولكن منهم

أسلوبه في تحقيق هذه الأهداف، وعليه فإن عدم هذا التسقى والانسجام أدى إلى خلق حالة من عدم الولاء التنظيمي التي جعلت علاقة كل طرف بالآخر علاقة ذرائعة نفعية، لتبقى هذه المنظمات على حالها دون أي تطور ملحوظ.

أهمية البحث وأهدافه:

تجلى أهمية البحث وأهدافه على النحو الآتي:

- التعرف على ماهية التمكين النفسي للعاملين بمفهومه النظري.
 - التعرف على ماهية الولاء التنظيمي بشكل دقيق على خارطة المخرجات والاتجاهات السلوكية بمفهومه النظري.
 - تسلیط الضوء على واقع حالة التمكين النفسي للعاملين في منظمات القطاع العام السياحي في سوريا.
 - تسلیط الضوء على واقع حالة الولاء التنظيمي الحقيقي للعاملين في منظمات القطاع العام السياحي في سوريا.
 - بيان أثر دور عملية التمكين النفسي كأحد أهم ممارسات إدارة الموارد البشرية من منظور استراتيجي في خلق حالة الولاء التنظيمي في مؤسسات القطاع العام الخدمي السياحي في سوريا.
 - التوصل إلى مجموعة من التوصيات، التي من المتوقع الأخذ بها لخلق وتفعيل حالة الولاء التنظيمي من خلال اعتماد آلية تمكين نفسي للعاملين يمكن الأخذ بها على صعيد التطبيق العملي.
- وتتجلى أهمية البحث من خلال التركيز على واقع المورد البشري ودوره المحوري في رفع كفاءة القطاع العام الخدمي في سوريا وبالتالي يمكن إدراجها ضمن إطار عملية إصلاح شاملة موجهة لهذا القطاع تقوم بتفعيل مناخ التمكين النفسي الذي يعتبر بدوره حجر الأساس أو نقطة الانطلاق لعملية الإصلاح تلك والتي تعنى بشكل مباشر بالمشكلة الجوهرية المتمثلة بانخفاض درجة الارتباط النفسي العاطفي بين العامل ومنظمته تلك العلاقة التي تعتبر المسؤول المباشر والمحوري عن تعظيم وتطوير الأداء التنظيمي لمنظمات القطاع العام الخدمي في سوريا.

فرضيات البحث:

- **الفرضية الأولى:** لا يوجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين استشعار العامل بمعنى العمل الذي يقوم به والولاء التنظيمي، ويقرع من هذه الفرضية الفرضيات الجزئية الآتية:

- ف-1-1- لا يوجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين التوافق الكمي لإمكانيات ومهارات العاملين مع متطلبات العمل (حالة الاستخدام الكامل) والولاء التنظيمي.
- ف-1-2- لا يوجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين التوافق النوعي لمهارات وإمكانيات العاملين مع متطلبات العمل والولاء التنظيمي.
- ف-1-3- لا يوجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين توافق السمات الشخصية مع خصائص العمل والولاء التنظيمي.

- ف-1-4- لا يوجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين توافق الميول المهنية مع خصائص العمل والولاء التنظيمي.

- **الفرضية الثانية:** لا يوجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين استشعار العامل لعنصر الاستقلالية والتحكم الذاتي والولاء التنظيمي.

- **الفرضية الثالثة:** لا يوجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين اختبار العامل لمدى كفاءته والولاء التنظيمي.

- **الفرضية الرابعة:** لا يوجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين استشعار العامل لعنصر التأثير والولاء التنظيمي.

مجتمع وعينة البحث:

أولاً- مجتمع البحث: يتمثل مجتمع البحث بالعاملين في منظمات القطاع العام السياحي في محافظة دمشق واللاذقية على النحو الآتي: وزارة السياحة في دمشق بدوائرها المتعددة والتي يبلغ عدد العاملين فيها 922 عاملاً - مديرية السياحة في دمشق ويبلغ مجمل عاملتها 61 عاملاً - مديرية السياحة في اللاذقية بفروعها الثلاثة ويبلغ عدد عمالها 318 عاملاً ليكون إجمالي عدد مجتمع البحث 1301 عاملاً.

ثانياً- عينة البحث: بما أن بحثنا يتمحور حول كيفية ضبط الصور الذهنية المدركة بشكل عام للعاملين حول آلية التكين النفسي المتبعة في المنظمة ودورها في تعديل حالة الولاء التنظيمي كاتجاه سلوكي أكثر شمولاً يعتبر بطبيعته أكثر تأثيراً بالعوامل الموقفية من عوامل أخرى قد تقوم وفق تقسيمات معينة كالعوامل الديموغرافية أو غيرها، لم ير الباحث ضرورة للتوجه إلى فئة معينة من العاملين أو إلى نوعية معينة وإنما رأى بأن العاملين كافة معنيون بهذا الأمر بمختلف شرائطهم سواء من ناحية العمر أو النوع أو الموقع الوظيفي أو حتى المؤهل العلمي، لذلك فإن أسلوب العينة العشوائية البسيطة كان الأقرب من حيث التوزيع، حيث أراد الباحث أن يكون احتمال سحب أي مفردة من مفردات المجتمع مساوياً لاحتمال سحب أي مفردة أخرى منه وباعتماد أسلوب الأرقام العشوائية باستخدام برنامج الأكسل لتحديد العينة المطلوبة وذلك اعتماداً على دالة RAND تم سحب عينة مكونة من 210 من العاملين تم تحديدها وفق المعادلة الآتية حسب (محمد علي وأخرون، 1994) :[2]

$$N = \frac{K(1-K)}{\frac{K(1-K) + D^2}{N_1} \cdot \frac{(D.M)^2}{(D.M)^2}}$$

N : حجم العينة - **K :** نسبة الحد الأقصى لتواجد الخصائص المطلوب دراستها في أي مجتمع وقد اعتبرها الباحث .%50

D : نسبة الخطأ المسموح به وقد اعتبره الباحث %5 - **D.M :** الدرجة المعيارية المقابلة لمعامل الثقة الذي اختاره الباحث وهو 95% و بذلك تكون الدرجة المعيارية المقابلة متساوية لـ 1.96 - **N1 :** حجم مجتمع الدراسة وقد تم توزيع الاست問ارات على الشكل الآتي:

130 استئنارة وزعت في وزارة السياحة في دمشق تم استعادة 111 استئنارة كما تم استبعاد 12 استئنارة لتشكل الاستئنارات الموضوعية والصالحة للتحليل 99 استئنارة أي بنسبة 76.15%.

20 استئنارة وزعت في مديرية السياحة في دمشق تم استعادة 15 استئنارة كما تم استبعاد 3 استئنارات لتشكل الاستئنارات الموضوعية والصالحة للتحليل 12 استئنارة بنسبة 60%.

60 استئنارة وزعت في مديرية السياحة بمحافظة اللاذقية بفروعها الثلاث تم استعادة 52 كما تم استبعاد 5 استئنارات لتشكل الاستئنارات الموضوعية والصالحة للتحليل 47 استئنارة أي بنسبة 78.33%.

لتشكل الاستئنارات الموضوعية والصالحة للتحليل 158 استئنارة أي بنسبة 75.24%.

وقد تمحورت أسباب استبعاد الاستئنارات الد 20 على النحو الآتي:

- النقص في إكمال البيانات الخاصة ببعض الاستئنارات والتي بلغ عددها 13 استئنارة.

- عدم منطقة الإجابة للاستمارات الـ7 المتبقية وخاصةً بعد مراجعة الباحث لفقرات اختبار المصداقية والتي تبين من خلالها بأن هؤلاء العاملين قاموا بالإجابة بشكل عشوائي دون أي تركيز أو اهتمام (المجرد واجب الإجابة فقط) الأمر الذي يؤثر سلباً على منطقة الإجابات ويؤدي إلى تضليل نتائج البحث.

منهجية البحث:

يصنف هذا البحث على أنه بحث كمي يستخدم القياس الموضوعي والتحليلات العددية للبيانات التي تؤكد أو تنفي فرضيات محددة مسبقاً، كما أنه يعتمد على المنهج الاستنتاجي وذلك باستناده إلى الاطلاع والتفكير والقياس المنطقي ليتم التوصل في النهاية إلى نتائج علمية مبررة على هذا الأساس، مستخدماً الأسلوب الوصفي التحليلي في إطار العلاقات بين أبعاد مناخ التمكين النفسي والولاء التنظيمي، وما يرتبط به بشكل مباشر أو غير مباشر، وكيفية قياس المتغيرات المستقلة والتابعة، وتحديد إطار البحث الميداني وأركانه من خلال:

- المصادر الثانوية للبيانات : حيث تم تجميع هذه البيانات من المراجع العلمية والدوريات والأبحاث سواء أكانت عربية أم أجنبية في موضوع البحث، بالإضافة إلى الاصحائيات والتقارير المتعلقة بمجال البحث.

- المصادر الأولية للبيانات : حيث تم تجميع هذه البيانات من خلال عملية المقابلات الشخصية مع أفراد عينة البحث وأشخاص إدارة الموارد البشرية في المنظمات محل الدراسة بالإضافة إلى قوائم استبانة توزع على العاملين توزيعاً عشوائياً.

أسلوب التحليل الإحصائي:

- تم استخدام الإحصائيات الوصفية للحصول على متوسطات إجابات أفراد العينة المتعلقة بكل فرض.

- إجراء اختبار الثبات باستخدام معامل ألفا كرونباخ "Alpha Cronbach".

- معامل الارتباط الخطى سبيرمان "Spearman Correlation Coefficient" لقياس الارتباط بين متغيرات البحث ويستخدم هذا الاختبار لدراسة العلاقة بين المتغيرات في حالة البيانات اللاملمعية.

أما بالنسبة إلى المقياس المعتمد استلة الاستبيان كافة فكان مقياس ليكرت الخماسي على النحو الآتي:

5	4	3	2	1
أوافق بشدة	أوافق	حيادي	لا أوافق	لا أوافق بشدة

لتكون الدرجة المتوسطة للمقياس 3.

الدراسة النظرية:

❖ مناخ التمكين النفسي:

يعرف (Randolph & Sashkin, 2002)[3] تمكين العاملين بمفهومه العام على أنه الاعتراف بحق العامل بالحرية والتحكم وهذا الأمر يمتلكه الإنسان بما يتوافر لديه من إرادة مستقلة وخبرة ومعرفة ودافع داخلي.

أما بالنسبة إلى (Bowen & Lawler, 1992)[4] فالتمكين هو حالة ذهنية تتشكل عند العامل تتمثل في إطلاق حريته وبالتالي تفعيل عنصر الثقة بالنفس لديه والقناعة بما يمتلك من قدرات معرفية تساعد في اتخاذ قراراته و اختيار النتائج التي يريد أن يصل إليها.

نلاحظ من التعريفين السابقين بأن مفهوم التمكين لا يمكن أن ينشأ من فراغ أو في فراغ وإنما يحتاج إلى مقومات أساسية هذه المقومات التي تحتاج إلى تعميق وتأصيل ضمن ثقافة المنظمة وطبيعة تصميم الهيكل التنظيمي والتي تشكل بمجملها حالة التمكين التنظيمي، حيث يعرف التمكين التنظيمي وفق (Kazlauskaite et, al., 2011)[5] على أنه قوة

صنع القرار المنوحة للعاملين في المنظمة، وبالتالي فإن عنصر القوة المنوحة "Power" الذي يقوم عليه مفهوم التمكين التنظيمي ينطوي على بعدين، أولهما التمكين بمنح السلطة "Authority granting" وثانيهما التمكين بتعزيز عنصر القدرة لدى العاملين "Ability granting".

إذ يعبر الجزء الأول عن بعد السلوكي لعملية التمكين والذي يدعى بالتمكين السلوكي "Behavioral Empowerment" والذي عرفه (Pelit, et. al., 2011)[6] على أنه مجموعة من الممارسات والإجراءات الإدارية التي تعكس ثقافة المنظمة وطبيعة الهيكل التنظيمي والتي تضمن عملية دعم ومشاركة الأفراد العاملين المعرفة والمعلومات والقدرة، في حين يعبر الجزء الثاني عن بعد النفسي لعملية التمكين والذي يدعى بسيكولوجيا التمكين أو التمكين النفسي "Psychological Empowerment" والذي تم تعريفه من قبل (Thomas & Velthous, 1990)[7] على أنه الحافز الداخلي الجوهرى الذي يبرز من خلال عدد من المدارك التي تعكس موافق الأفراد نحو المهام التي يقومون بها في وظائفهم. أما بالنسبة إلى (Greenberg & Baron, 2003)[8] فهو رد فعل واستجابة عاطفية أو عملية صنع شعور خاص بالأفراد العاملين تجاه الممارسات والإجراءات الإدارية الممثلة لطبيعة الثقافة التنظيمية السائدة في المنظمة قادرة على تعزيز عوامل التحفيز الداخلي لديهم. مما سبق يمكننا أن نستنتج بأن التمكين النفسي هو أحد أهم محددات إشباع الحاجات النفسية الإنسانية القادرة على تفعيل المخرجات والاتجاهات السلوكية الإيجابية أو المرغوبة من خلال ضبط التصورات الذهنية المدركة للفرد العامل حول النقاط التي تؤثر تأثيراً مباشراً في خلق الحافز الداخلي الجوهرى لديه متمثلة في: طبيعة العمل الذي يقوم به - قدرته الجوهرية أو كفاعته الذاتية ل القيام بهذا العمل - كيفية التحكم بمحりات هذا العمل - مدى إحساسه بقيمة الحقيقة أو دوره الجوهرى كعضو تنظيمي فعال من خلال هذا إنجاز هذا العمل.

هذا وقد قام (Spreitzer, 1995)[9] بتحديد أربعة مدارك تعكس موافق الأفراد العاملين تجاه أعمالهم وعليه تحدد درجة أو مقدار استجابتهم العاطفية والتي تعتبر بمجملها عناصر التمكين النفسي والتي سوف ندرس تأثير التمكين السلوكي عليها ومن ثم نتائج هذا التأثير كما يأتي:

1 - المعنى (Meaning): ويقصد بالمعنى هنا استشعار العامل قيمة العمل الذي يقوم به ومعناه، حيث وجد كل من (Ryan & Deci, 2000)[10] ضمن هذا الإطار بأن حاجات تقدير وتحقيق الذات التي حددها (Maslow) وحاجات النمو والتطور الشخصي التي وضعها (Alderfer) وحاجات الإنجاز لـ (McCelland) التي تعد من أهم الحاجات النفسية الإنسانية تتحدد درجة إشباعها من خلال استشعار الفرد العامل بمعنى العمل وقيمة الذي يقوم به وطبقاً لذلك فإن إيجابية عنصر المعنى ترتبط بتوفير القيم الثقافية الآتية:

أ- ضرورة التوافق بين متطلبات العمل والأدوار التي يقوم بها الفرد العامل :

سيقوم الباحث بتوضيح أثر التوافق بين متطلبات العمل والأدوار التي يقوم بها الفرد العامل كإحدى محددات استشعاره بمعنى العمل الذي يقوم به من جانبيين بحسب الدراسات والأبحاث التي تناولت موضوع التوافق الأنف الذكر والتي سيتم إدراجها ضمن شرح الفقرات على النحو الآتي:

أولاً- التوافق الكمي ثانياً- التوافق النوعي.

أولاً- التوافق الكمي بين متطلبات العمل والأدوار التي يقوم بها الفرد العامل:

تقسر ضرورة التوافق بين متطلبات العمل والأدوار التي يقوم بها الفرد العامل أهمية المعنى كما وجد (Konrad, et. Al., 2012)[11] من خلال اختبار الفرد العامل لمدى قدراته وإمكانياته ضمن إطار العمل الذي يقوم به، وبالتالي فإن استشعار هذا الفرد لمعنى العمل الذي يقوم به يتأثر بمدى إدراكه لإمكانياته الكاملة وهذا ما يطلق عليه حالة الاستخدام الكامل Fully Utilize لإمكانيات الفرد العامل.

ثانياً- التوافق النوعي بين متطلبات العمل والأدوار التي يقوم بها الفرد العامل:

ومن جهة أخرى، فإن استشعار الفرد العامل لمعنى العمل الذي يقوم به من خلال عملية التوافق بين متطلبات العمل والإمكانات والقدرات التي يتمتع بها لا يتوقف فقط على الناحية الكمية كما أوضحتنا سابقاً وإنما أيضاً يجب أن تشمل عملية التوافق السابق الناجحة فمن وجهة نظر (الأحمدى، 2004)[12] فإن ضرورة التوافق بين متطلبات العمل والأدوار التي يقوم بها الفرد العامل تفسر أهمية معنى العمل من خلال إدراك هذا الفرد لمدى تكيف قدراته وإمكاناته مع متطلبات العمل، ذلك التكيف الذي يشبع الحاجة المهنية على الصعيد الشخصي للفرد العامل، حيث إن هذا الإشباع الناجم عن التطابق بين المعرفة الضمنية والصريحة التي يتمتع بها الفرد العامل مع مهام العمل الموكل إليه كما وجد (Ambrosini & Billsberry 2007[13]) يعتبر من أهم مسببات الولاء التنظيمي، بمعنى آخر نستطيع القول إنه ذلك التطابق الذي يعبر عن معنى وضوح الدور "Role Clarity" والذي يشير إلى مدى فهم العامل لطبيعة عمله وكيفية التعامل مع متطلباته.

ب- ضرورة التوافق بين خصائص العمل والخصائص الشخصية للفرد العامل:

تشكل الشخصية التي تميز كل فرد عن غيره مفهوماً معدداً ومتنوعاً الأبعاد وهي تعرف وفق (Daily, 2003)[14] بأنها مجموعة ثابتة نسبياً من السمات النفسية التي تؤثر في سلوك الفرد، وعليه فإن الاختلافات الفردية الناتجة عن الشخصية الخاصة بكل فرد ومدى ملاءمتها خصائص العمل تعتبر من أهم مبررات استشعار الفرد العامل بمعنى العمل الذي يقوم به.

وقد حاول علماء النفس حصر هذه السمات الشخصية فإذا بها تتجاوز الآلاف ولا يعرف لها حصاراً، ولذلك قاموا باللجوء إلى أسلوب التحليل العاملـي "Factor Analysis"، بمعنى أنه لا نستطيع قياس الفرد ككل، وعليه فإننا نهتم بقياس بعض سماته التي تسهم في اتخاذ قرار معين يتعلق بالانتقاء أو التطبيق أو التسكين أو التشخيص كما أوضح (صحي، 2003[15])، ونتيجة لهذا التحليل العاملـي ظهر مفهوم ونظرية العوامل الخمسة الكبرى للشخصية (Big Five Factors) التي تبلورت على يد كل من Costa & McCrae في أواخر ثمانينيات القرن الماضي[16].

والتي حصرت أنواع الشخصية في خمسة أبعاد على النحو الآتي: "العصابية (Neuroticism)، الانبساطية (Extraversion)، التوافقية (Agreeableness)، الانفتاحية (Openness)، الوعائية (Conscientiousness)."*

إلا أن بعض الدراسات مثل دراسة (Krishnan, et. Al., 2005)[17] ودراسة (Hurtz & Donovan, 2000) وجدوا بأنه من غير المنطقي حصر كافة الصفات الشخصية في خمسة أنماط عامة أو أساسية واعتبارها معياراً كافياً في دراسة آلية التوافق بين الصفات الشخصية وخصائص العمل حيث أن هذا التصنيف - من وجهة نظرهم - القائم على العمومية يضعف أو يقلل من مدى قدرتها التأثيرية أو الدالة على تناسبها مع طبيعة أداء وظائف معينة قد تتطلب سمات أكثر خصوصية وبالتالي أكثر ارتباطاً مع طبيعة هذه الوظائف. فمثلاً وجدت دراسة (Yavas, et. Al., 2010)[19] بأن طبيعة عمل موظفي الاحتكاك المباشر مع الزبائن في القطاع الخدمي الفدقي تفرض على هؤلاء توافر صفات محددة مثل (التحفيز الجوهري - السمات التنافسية - فاعلية الذات) وما إلى ذلك من الصفات التي تعتبر أكثر تعبيراً عن الميول المهنية.

2 - الاستقلالية وحرية التصرف (Self-Determination):

* يشير نمط الشخصية العصابية إلى هؤلاء الأفراد المنغلقين المنمطين ذوي العقول المحدودة والغير مترقبين للتغيير في حياتهم وعادتهم ما يكونوا على درجة عالية من التعصي والتشبث بآرائهم كما أنهم دانئي الثقل والتوتر والتشاؤم والاكتئاب. أما نمط الشخصية الانبساطية هم هؤلاء الأفراد ذوي التفكير الخارجي والتعامل السهل مع الآخرين فهم دانئاً يعالجون الأمور بطريقـة سلسة ويسهولة وبدون أي تعقيد. وبالنسبة للشخصية الانفتاحية فهو الأفراد المنفتحين دانئاً التجارب والأفكار الجديدة والمتقبـلين لأي نوع من أنواع التغيير. كما تعبـر نمط الشخصية التوافقية إلى مدى قدرة الأفراد على الانسجام والتـوافق مع الآخرين بحيث يكون هؤلاء الأفراد دانئاً من النوع الودود الدافـي المتعاونون ذو القبول لدى الآخرين. وأخيراً نمط الشخصية الوعائية (بقـطة الضمير) والتي تشير إلى درجة الوعي والحرـم والاجـهاد والفعـالية والقدرة على الاعتماد على هؤلاء الأفراد الذين يمتلكـون هذه الصـفة.

تشكل الاستقلالية وفق [20] (Sedikides & Skowronski, 1997) أساساً قوياً للتنظيم السلوكي الفعال من خلال مراحل التطور ومبادئ المعرفة المتعددة، والتي لا يمكن حصرها في مجال محدد، حيث اعتبر "مواري" حسب (هول، ليندري، لم تحدد سنة النشر) [21] بأن التصرف وفق الدافع حتى ولو كان مخالفًا للعرف يعتبر بطبيعته حاجة فطرية إنسانية يعبر عن حاجة التحكم الذاتي "Autonomy" باعتبار الدافع مستثار داخلي يؤدي بالفرد إلى حالة من التوتر حتى يستطيع إشباع هذه الحاجة، كما حدتها كذلك نظرية محددات الذات "Self-Determination Theory" أو "SDT" وفق [22] على أنها حاجة نفسية إنسانية تتبع أهمية إشباعها من دورها الأساسي في تعزيز حالة التكامل في الشخصية والنمو الاجتماعي والاستقرار النفسي لدى الفرد.

3 - الأثر (Impact) :

ويعني وفق (Thomas & Velthouse, 1990) [23] الدور الجوهرى أو الحقيقى لسلوك الفرد العامل فى إنجاز مهام عمله، ومن ثم مدى استشعاره لفرق الذى من الممكن أن يحدثه هذا الدور كعضو فعال ضمن منظومة معينة، أما (Spreitzer, 1995) [24] فقد قام بتوضيح معنى الأثر على أنه الدرجة التي يستطيع فيها الفرد اختبار تأثيره بالمخرجات التشغيلية والإدارية والاستراتيجية للعمل.

من خلال ما نقدم يمكننا القول بأنه تكمن أهمية عنصر الأثر كأحد مكونات حالة التمكين النفسي في إدراك الفرد العامل لقيمة ودوره الفعال، ذلك الإدراك الذي يعكس إحساس الفرد بوجوده وبأهميةه، حيث صفت نظرية (ERG)* للحاجات لـ "Alderfer, 1972" حسب (Konrad, et.al., 2012) [25] ضمن هذا الإطار إحساس الفرد بوجوده كحاجة نفسية إنسانية "Need To Existence" التي يلعب إشباعها دوراً هاماً في تشكيل المخرجات والاتجاهات السلوكية الإيجابية تجاه العمل.

4 - الكفاءة (Competence): والتي تعبّر عن مدى استشعار الفرد العامل بالاقتدار والمهارة، ذلك الشعور الذي يدعم اعتقاد الفرد العامل بقدرته وكفاءته وثقته بهذه القدرة والكفاءة، الأمر الذي يرتبط بمستويات عالية من الاتجاهات والمخرجات السلوكية المرغوبة والتي تجعله يقوم بمهام عمله بمهارة عالية.

عموماً صفت نظرية محددات الذات "SDT" وحسب (Ryan & Deci, 2000) [26] عامل الكفاءة كحاجة نفسية إنسانية أساسية Need to competence باعتبار أن الحاجة إلى الكفاءة أو الاقتدار تساعد الأشخاص الذين يتمتعون بقدر جيد من التعليم والتفتح والقدرة السيكولوجية والإبداع في التكيف على ما يواجهونه من تحديات في مناحي الحياة من خلال ظهورها بشكل نموذجي في الأحداث التي تتسق بالدافعية الداخلية.

مفهوم الولاء التنظيمي:

أوضح (Mir, et. Al., 2002) [27] بأن الولاء التنظيمي هو الرغبة القوية التي يبديها الفرد للمحافظة على العضوية في المنظمة التي يعمل بها، وهو بهذا يختلف عن مفهوم الالتزام التنظيمي بحسب مفهوم (Fedor, et. Al., 2006) [28] والذي يشير إلى حالة عامة من الارتباط أو الاتساق بين الفرد والمنظمة تختلف من شخص لآخر حسب الصور الذهنية المدركة عن طبيعة هذه العلاقة، وبناءً عليه يعتبر الولاء التنظيمي أحد أشكال الالتزام التنظيمي حيث أوضح (Coughlan, 2005) [29] ضمن هذا السياق بأن الولاء التنظيمي قد يستخدم في بعض الأحيان كمرادف لواحد أو أكثر من أشكال الالتزام التنظيمي، فمثلاً الالتزام التنظيمي الناجم عن الاستمرارية والارتباط مع منظمة ما لأنها تابعة

* - (E): Existence needs focus upon the basic requirements for survival. Relatedness needs focus on fostering connections to other people, (R): relatedness and (G): growth.

لشخص معين، يشير في مضمونه إلى أنه ولاء أكثر من كونه التزاماً لمالك المنظمة، ما يزيد أن يوضحه Coughlan بأن حالة الولاء تنشأ من المكون العاطفي للالتزام أو من الالتزام المحدد بمشاعر الفرد وعواطفه لا بمنافعه أو واجباته الأخلاقية.

وهذا فعلاً ما أوضحه (الفارس، 2011) [30] عندما أكد بأنه من الخطأ تصنيف ظاهرة الولاء التنظيمي، وأن الأساس في موضوع الولاء التنظيمي يتركز حول فكرة استمرار العمل حتى في ظل المشاعر السيئة لذا يمكن أن يوضح مفهوم الولاء التنظيمي بأنه الالتزام بالمشاركة بالعمل، أي هو التزام الفرد ودعمه للمنظمة خارج نطاق توقعات الوظيفة والمكافآت وكذلك الالتزام باستمرار الدعم والتأييد للمنظمة بغض النظر عن التحولات والتغييرات التي تحصل في المشاعر والظروف، فمثلاً قد يزداد ولاء الفرد للمنظمة عندما يتوقع مكافأة من العمل ولكن يفترض بأن يكون لديه هذا الولاء حتى ولو لم تتم مكافأته من قبل المنظمة وقد برهن ذلك (Brown, et. Al., 2011) [31] بأن الولاء التنظيمي ينشأ من حالة الارتباط القوي والتطابق بين القيم والأهداف الفردية مع القيم والأهداف التنظيمية.

وهذا ما أكدته كل من (Omar, et. Al., 2010) [32] عندما عرّفوا الولاء التنظيمي على أنه الالتزام العاطفي الذي يرتكز على وجود مشاعر قوية لدى الفرد تخلق له الرغبة الدائمة في استمرار عضويته مع هذه المنظمة دون غيرها، كما وجد (Aityan, Gupta, 2011) [33] بأن الولاء التنظيمي هو أكثر ميلاً لأن يكون بمثابة وعد أو تعهد ضمني طوعي مأخوذ من قبل الفرد نفسه للالتزام بالقيم والمبادئ والأهداف التنظيمية التي يجد فيها فرصة للتعبير عن ذاته.

يمكنا أن نلخص مما سبق إلى أن الولاء التنظيمي هو:

- أ- اتجاه ينشأ على المدى الطويل الأجل للفرد العامل يعبر عن رغبة قوية يبديها ذلك الفرد لاستمرار عضويته في منظمة معينة دون غيرها.
- ب- يتميز بالشمولية (على مستوى المنظمة).
- ت- ينشأ بشرط أساسى من حالة الارتباط القوي والتطابق بين القيم والأهداف والمبادئ الفردية- التنظيمية.
- ث- يعبر عن أعلى درجات الالتزام العاطفي الناجم عن إشباع حاجات التطور والنمو النفسي عند الفرد العامل.

النتائج والمناقشة:

أولاً- صدق المقاييس وثباته:

تم عرض الاستبيانة بعد الانتهاء من إعداده المبدئي على عدد من المحكمين الأكاديميين والخبراء في مجال إدارة الموارد البشرية بهدف التعرف على آرائهم المتعلقة بملاءمة الاستبيان من الناحية العملية، وكذلك التعرف على آرائهم المتعلقة بدرجة وضوح فقرات الاستبيانة وصياغتها ، وعلى ضوء ملاحظات المحكمين تم إعادة تصميم الاستبيان.

وقد تم إجراء اختبارات الثبات للمقاييس التي تتضمنها الاستبيانة على عينة مكونة من 158 مفردة، وبوضوح الجدول رقم (1) نتائج تحليل الثبات باستخدام معامل ألفا كرونباخ:

جدول رقم (1) نتائج تحليل الثبات باستخدام معامل ألفا كرونباخ:

معامل الثبات	عدد الفقرات	المقياس
0.775	4	محور التوافق الكمي لإمكانيات الفرد العامل ومهاراته مع متطلبات العمل وخصائصه
0.711	3	محور التوافق النوعي لإمكانيات الفرد العامل ومهاراته مع متطلبات العمل وخصائصه
0.750	3	محور التوافق بين السمات الشخصية للفرد العامل مع متطلبات العمل وخصائصه
0.787	3	محور التوافق بين الميول المهنية للفرد العامل مع متطلبات العمل وخصائصه
0.755	3	محور استشعار الفرد العامل بالاستقلالية والتحكم الذاتي
0.768	3	استشعار الفرد العامل بالقدرة والكفاءة الذاتية
0.732	3	عامل الأثر
0.842	4	التوافق بين القيم والأهداف الفردية-التنظيمية
0.794	4	الاهتمام بمصير المنظمة
0.790	4	نية الفرد العامل في متابعة عضويته في المنظمة على المدى الطويل
0.947	34	المقياس الكلي

يتضح من الجدول رقم (1) ارتفاع قيمة معاملات ألفا كرونباخ عن الحد المسموح فيه وهو 0.70 مما يدل على ارتفاع درجة الاتساق الداخلي بين الفقرات التي تضمنها كل مقياس من المقاييس العشرة، بالإضافة إلى المقياس الكلي الذي تجاوزت قيمته 0.947 وهذا يشير إلى ارتفاع درجة اعتمادية استخدام الاستبيانة ومدى صلاحيته للتطبيق العملي فيما يخص مجال الدراسة.

و قبل البدء بدراسة الفرضيات واختبارها لابد من عرض متوسطات درجات الفقرات المتعلقة بعامل الولاء التنظيمي (المتغير التابع) ومحاوره الثلاثة كما يلي:

الجدول رقم (2) متوسطات درجات الفقرات المتعلقة بعامل الولاء التنظيمي ومحاوره الثلاثة:

القياس	رقم الفقرة	الفقرة	N	Mean
التوافق بين القيم والأهداف الفردية-التنظيمية	X23	أستطيع أن أمارس القيم والمبادئ الشخصية كافة التي تربيت عليها في منظمتي دون خوف أو حرج.	158	3.21
	X24	أشعر بالفخر والاعتزاز لأنتمائي لهذه المنظمة دون غيرها من المنظمات.	158	2.78
	X25	أواجه صعوبة كبيرة في الاتفاق مع توجهات المنظمة وسياساتها فيما يخص الأمور والمسائل المتعلقة بعماليها	158	2.79
	X26	إن وجودي في هذه المنظمة يشع ويشكل كبير شعوري بالاحترام والتقدير الذاتي.	158	2.80

2.90	158	المتوسط الكلي لمقياس التوافق بين القيم والأهداف الفردية - التنظيمية.		
3.62	158	أشعر دائمًا بأنه على المحافظة على سمعة منظمتي في حال تم ذكرها بأي سوء.	X27	الاهتمام بمصير المنظمة
3.66	158	أنا مستعد لأن أقدم ضعف المجهود المطلوب مني لإنجاح عمل المؤسسة.	X28	
3.11	158	أشعر بأن أي مشكلة في هذه المنظمة هي جزء من مشاكلِ الخاصة.	X29	
3.74	158	ليس لدي الاستعداد للقيام بأي مهمة توكل إلى لحفظ على سمعة المنظمة وصورتها أمام الناس	X30	
3.53	158	المتوسط الكلي لمقياس الاهتمام بمصير المنظمة.		
2.41	158	رغبي للعمل في هذه المنظمة دون غيرها هي السبب الأساس لوجودي فيها وليس حاجتي للعمل فيها.	X31	نية الفرد العامل في استمرار عضويته في المنظمة على المدى الطويل الأجل
2.44	158	قرارى بالعمل في هذه المنظمة هو قمة الصواب وسأكون سعيداً إذا قضيت بقية حياتي فيها.	X32	
2.62	158	سوف تتأثر حياتي سلباً على الأصعدة كافة في حال قمت بمغادرة هذه المنظمة.	X33	
2.33	158	استمر بالعمل في هذه المنظمة لأنه ليس لدي أي خيار آخر	X34	
2.45	158	المتوسط الكلي لمقياس نية الفرد العامل في استمرار عضويته في المنظمة على المدى الطويل الأجل		
2.960	158	المتوسط الكلي لعامل الولاء التنظيمي		

نلاحظ من الجدول السابق انخفاض المتوسط الحسابي لعامل الولاء التنظيمي والذي جاء بمعدل 2.960 وهو أقل من الدرجة المتوسطة للمقياس إلا أنه أقرب إلى الحيادية في الإجابة، ليحتل محور الاهتمام بمصير المنظمة الترتيب الأول والذي جاء بمعدل 3.53 وهو أعلى من الدرجة المتوسطة للمقياس إلا أنه لا يزال في مجال الحيادية في الإجابة، ليأتي في الترتيب الثاني محور التوافق بين القيم والأهداف الفردية التنظيمية بمعدل 2.90 وهو أقل من الدرجة المتوسطة للمقياس إلا أنه ضمن مجال الحيادية وأخيراً جاء محور نية الفرد في استمرار عضويته في المنظمة في المركز الثالث بمعدل 2.45 وهو أقل من الدرجة المتوسطة للمقياس ويميل باتجاه اللاموافقة.

اختبار الفرضية الأولى والتي تنص على أنه " لا يوجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين مدى استشعار الفرد العامل بمعنى العمل الذي يقوم به والولاء التنظيمي ."

قام الباحث باختبار هذه الفرضية من خلال تقسيمها إلى أربع فرضيات جزئية ومن ثم اختبارها على النحو الآتي:

اختبار الفرضية الجزئية الأولى والتي تنص على أنه " لا يوجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين التوافق الكمي

لإمكانيات الفرد العامل ومهاراته مع متطلبات العمل (حالة الاستخدام الكامل) والولاء التنظيمي".

وقبل البدء بعملية اختبار كل فرضية قام الباحث باستخراج متوسطات درجات البنود التي تشكل المقياس المتعلق

بالمتغير المستقل الخاص بكل فرضية كما يأتي:

جدول رقم (3) الخاص بمتوسطات فقرات التوافق الكمي لإمكانيات ومهارات الفرد العامل مع متطلبات العمل (المتغير المستقل الخاص بالفرضية الجزئية الأولى):

رقم الفقرة	الفقرات	N	Mean
X1	إن طبيعة عمل الأفراد في هذه المنظمة توفر لهم فرص استخدام كامل قدراتهم ومهاراتهم بحرية كاملة.	158	2.06
X2	إن طبيعة عمل الأفراد في هذه المنظمة توفر لهم فرص تطبيق معلوماتهم الأكademie واحتبارها بحرية كاملة.	158	2.13
X3	إن طبيعة عمل الأفراد في هذه المنظمة توفر لهم فرص التعلم الذاتي واكتساب الخبرة من تجاربهم الخاصة.	158	2.97
X4	إن مهام عمل الأفراد في هذه المنظمة محدودة جداً وأقل من حدود إمكانياتهم وخبراتهم ومهاراتهم العملية.	158	2.51
المتوسط الكلـي لمحور فـرات التـوافق الكـمي لإـمكانـيات وـمهـاراتـهـ الفـردـ العـاملـ معـ متـطلـباتـ الـعـملـ			2.41

يتضح من خلال الجدول رقم (3) انخفاض جميع المتوسطات الحسابية لمحور التوافق الكمي لإمكانيات ومهارات الفرد العامل مع متطلبات العمل عن متوسط المقياس المستخدم والتي تراوحت بين 2.06 وحتى 2.97 ليأتي المتوسط الحسابي العام للمحور بمعدل 2.41 وهو أقل من الدرجة من المتوسطة للمقياس ويميل باتجاه عدم الموافقة.

اختبار الفرضية الجزئية الأولى:

قام الباحث باختبار آلية الارتباط عن طريق ايجاد معاملات ارتباط سبيرمان على النحو التالي:

جدول رقم (4) معامل ارتباط سبيرمان بين التوافق الكمي لإمكانيات ومهارات الفرد العامل مع متطلبات العمل والولاء التنظيمي:

القيمة الاحتمالية (Sig)	معامل سبيرمان للارتباط	الفرض
0.000	0.642	لا يوجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين التوافق الكمي لإمكانيات ومهارات الفرد العامل مع متطلبات العمل (حالة الاستخدام الكامل) والولاء التنظيمي.

من خلال الجدول السابق يتضح لنا أن معامل الارتباط يساوي 0.642 وإن القيمة الاحتمالية Sig تساوي 0.000 وهي أقل من 0.05 وعليه يتم رفض فرضية عدم وقوف الفرض البديل أي أن هناك علاقة إيجابية جيدة معنوية الدلالة بين التوافق الكمي لإمكانيات الفرد العامل ومهاراته مع متطلبات العمل (حالة الاستخدام الكامل) والولاء التنظيمي.

اختبار الفرضية الجزئية الثانية: لا يوجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين التوافق النوعي لإمكانيات الفرد العامل ومهاراته مع متطلبات العمل والولاء التنظيمي.

جدول رقم (5) الخاص بمتوسطات فقرات التوافق النوعي لإمكانيات ومهارات الفرد العامل مع متطلبات العمل (المتغير المستقل الخاص بالفرضية الجزئية الثانية):

رقم الفقرة	الفقرات	N	Mean
X5	إن مهام عمل الأفراد في هذه المنظمة تتوافق تماماً مع معلوماتهم الأكademie واحتقارهم الدراسي.	158	1.94
X6	إن مهام عمل الأفراد في هذه المنظمة تتوافق تماماً مع خبراتهم المكتسبة.	158	2.58
X7	يشعر الأفراد في هذه المنظمة بغموض مهام عملهم وعدم قدرتهم على استيعابها والتعامل معها كما يجب.	158	3.39

2.64	158	المتوسط الكلي لمحور فقرات التوافق النوعي لإمكانيات ومهارات الفرد العامل مع متطلبات العمل
------	-----	--

من خلال الجدول رقم (5) نلاحظ بأن المتوسطات الحسابية لمحور التوافق النوعي لإمكانيات الفرد العامل ومهاراته مع متطلبات العمل تراوحت بين 1.94 و حتى 3.39 ليأتي المتوسط الحسابي العام للمحور بمعدل 2.64 وهو أقل من الدرجة من المتوسطة للمقياس إلا أنه أقرب إلى الحيادية في الإجابة.

اختبار الفرضية الجزئية الثانية:

جدول رقم (6) معامل ارتباط سبيرمان بين التوافق النوعي لإمكانيات ومهارات الفرد العامل مع متطلبات العمل والولاء التنظيمي:

القيمة الاحتمالية (Sig)	معامل سبيرمان للارتباط	الفرض
0.000	0.652	لا يوجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين التوافق النوعي لإمكانيات ومهارات الفرد العامل مع متطلبات العمل والولاء التنظيمي.

من خلال الجدول السابق يتضح لنا بأن معامل الارتباط يساوي 0.652 وإن القيمة الاحتمالية Sig تساوي 0.000 وهي أقل من 0.05 وبالتالي يتم رفض فرضية عدم وقوف الفرض البديل أي أن هناك علاقة إيجابية جيدة معنوية الدلالة بين بين التوافق النوعي لإمكانيات ومهارات الفرد العامل مع متطلبات العمل (حالة الاستخدام الكامل) والولاء التنظيمي.

اختبار الفرضية الجزئية الثالثة: لا يوجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين توافق السمات الشخصية مع خصائص

العمل والولاء التنظيمي

جدول رقم (7) الخاص بمتوسطات فقرات توافق السمات الشخصية للفرد العامل مع خصائص العمل (المتغير المستقل الخاص بالفرضية

:
الجزئية الثالثة):

Mean	N	القرارات	رقم الفقرة
2.63	158	إن السمات الشخصية للأفراد العاملين في هذه المنظمة تخدم طبيعة أعمالهم التي يقومون بها إلى حد كبير.	X8
2.53	158	إن طبيعة مهام عمل الأفراد في هذه المنظمة تجعلهم أكثر قدرة على استكشاف جوهر شخصيتهم الحقيقية وطبيعتها.	X9
2.61	158	إن طبيعة مهام عمل الأفراد في هذه المنظمة تجعلهم غير قادرين على تنمية شخصياتهم بالاتجاه الذي يرغبون فيه.	X10
2.59	158	المتوسط الكلي لمحور فقرات توافق السمات الشخصية للفرد العامل مع خصائص العمل	

من خلال الجدول رقم (7) نلاحظ بأن المتوسطات الحسابية لمحور توافق السمات الشخصية للفرد العامل مع متطلبات العمل تراوحت بين 2.53 و حتى 2.63 وهي جميعها أقل من متوسط المقياس المستخدم ليأتي المتوسط الحسابي العام للمحور بمعدل 2.59 وهو أيضاً أقل من الدرجة من المتوسطة للمقياس إلا أنه أقرب إلى الحيادية في الإجابة.

اختبار الفرضية الجزئية الثالثة:

جدول رقم (8) معامل ارتباط سبيرمان بين توافق السمات الشخصية للفرد العامل مع متطلبات العمل والولاء التنظيمي:

القيمة الاحتمالية (Sig)	معامل سبيرمان للارتباط	الفرض
0.000	0.475	لا يوجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين توافق السمات الشخصية مع خصائص العمل والولاء التنظيمي.

من خلال الجدول السابق يتضح لنا أن معامل الارتباط يساوي 0.475 وإن القيمة الاحتمالية Sig تساوي 0.000 وهي أقل من 0.05 وبالتالي يتم رفض فرضية عدم وقوف الفرض البديل أي أن هناك علاقة إيجابية معنوية الدلالة إلا أنها علاقة ضعيفة ليست بالقوية بين توافق السمات الشخصية للفرد العامل مع متطلبات العمل والولاء التنظيمي.

اختبار الفرضية الجزئية الرابعة: لا يوجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين توافق الميول المهنية مع خصائص

العمل والولاء التنظيمي

جدول رقم (9) الخاص بمتوسطات فقرات توافق الميول المهنية للفرد العامل مع خصائص العمل (المتغير المستقل الخاص بالفرضية الجزئية الرابعة):

رقم الفقرة	الفقرات	N	Mean
X11	يشعر الأفراد العاملون في هذه المنظمة بأن طبيعة أعمالهم توافق كلهاً مع طموحهم الوظيفي.	158	1.86
X12	يشعر الأفراد العاملون في هذه المنظمة بأنهم يمارسون نوعية الأعمال التي طالما رغبوا بالقيام بها.	158	2.03
X13	يشعر الأفراد العاملون في هذه المنظمة بأنهم لا يجدون أنفسهم وجوهه هوياتهم الذاتية في مهام أعمالهم المفروضة عليهم.	158	2.32
	المتوسط الكلي لمحور فقرات توافق الميول المهنية للفرد العامل مع خصائص العمل	158	2.06

من خلال الجدول رقم (9) نلاحظ بأن المتوسطات الحسابية لمحور توافق الميول المهنية للفرد العامل مع متطلبات العمل تراوحت بين 1.86 و حتى 2.32 وهي جميعها أقل من متوسط المقياس المستخدم ليأتي المتوسط الحسابي العام للمحور بمعدل 2.06 وهو أيضاً أقل من الدرجة من المتوسطة للمقياس ويندرج تحت إطار الامانة على الطرح المقترن.

اختبار الفرضية الجزئية الرابعة:

جدول رقم (10) معامل ارتباط سبيرمان بين توافق الميول المهنية للفرد العامل مع متطلبات العمل والولاء التنظيمي:

الفرض	معامل سبيرمان لارتباط	القيمة الاحتمالية (Sig)
لا يوجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين توافق الميول المهنية مع خصائص العمل والولاء التنظيمي.	0.541	0.000

من خلال الجدول السابق يتضح لنا بأن معامل الارتباط يساوي 0.541 وإن القيمة الاحتمالية Sig تساوي 0.000 وهي أقل من 0.05 وبالتالي يتم رفض فرضية العدم وقبول الفرض البديل أي أن هناك علاقة إيجابية مقبولة معنوية الدلالة بين توافق الميول المهنية للفرد العامل مع متطلبات العمل والولاء التنظيمي من خلال ما سبق وبعد اختبار الفروض الجزئية المتعلقة بالفرضية الأولى بشكل عام توصل الباحث إلى رفض الفرض الصفي أو فرضية العدم وقبول الفرض البديل أي أنه يوجد علاقة إيجابية معنوية الدلالة بين استشعار الفرد العامل بمعنى العمل الذي يقوم به (بكلفة محاوره) والولاء التنظيمي.
اختبار الفرضية الثانية: لا يوجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين استشعار الفرد العامل لعنصر الاستقلالية والتحكم الذاتي والولاء التنظيمي.

قبل البدء باختبار الفرضية لابد للباحث من إدراج متوسطات فقرات محور استشعار الفرد العامل لعنصر الاستقلالية والتحكم الذاتي على النحو الآتي:

جدول رقم (11) متوسطات فقرات محور استشعار الفرد العامل لعنصر الاستقلالية والتحكم الذاتي (المتغير المستقل الخاص بالفرضية الثانية):

رقم الفقرة	الفقرات	N	Mean
X14	يعطي الأفراد العاملون في هذه المنظمة الصلاحية المطلقة في اتخاذ القرارات التي تخص مهام أعمالهم.	158	2.09
X15	يشعر الأفراد العاملون في هذه المنظمة بإمكانية التحكم في مجريات الأمور بالطريقة المناسبة دون الرجوع إلى المسؤول المباشر.	158	1.91
X16	يشعر الأفراد العاملون في هذه المنظمة بعدم توافر الفرص الحقيقة لهم لتنفيذ مهام أعمالهم وفق رؤيتهم الخاصة.	158	2.24
	المتوسط الكلي لمحور فقرات استشعار الفرد العامل لعنصر الاستقلالية والتحكم الذاتي	158	2.08

من خلال الجدول رقم (11) نلاحظ بأن المتوسطات الحسابية لمحور استشعار الفرد العامل لعنصر الاستقلالية والتحكم الذاتي تراوحت بين 1.91 و حتى 2.24 وهي جميعها أقل من متوسط المقياس المستخدم ليأتي المتوسط الحسابي العام للمحور بمعدل 2.08 وهو أيضاً أقل من الدرجة من المتوسطة للمقياس ويندرج تحت إطار الامانة على الطرح المقترن.

اختبار الفرضية الثانية:

جدول رقم (12) معامل ارتباط سبيرمان بين استشعار الفرد العامل لعنصر الاستقلالية والتحكم الذاتي والولاء التنظيمي.

الفرض	معامل سبيرمان للارتباط	القيمة الاحتمالية (Sig)
لا يوجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين استشعار الفرد العامل لعنصر الاستقلالية والتحكم الذاتي والولاء التنظيمي.	0.461	0.000

من خلال الجدول السابق يتضح لنا بأن معامل الارتباط يساوي 0.461 وإن القيمة الاحتمالية Sig تساوي 0.000 وهي أقل من 0.05 وبالتالي يتم رفض فرضية عدم وقوف الفرض البديل أي أن هناك علاقة إيجابية ضعيفة معنوية الدلالة بين استشعار الفرد العامل لعنصر الاستقلالية والتحكم الذاتي والولاء التنظيمي.

اختبار الفرضية الثالثة: لا يوجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين اختبار الفرد العامل لمدى كفاعته وولاء التنظيمي.

قبل البدء باختبار الفرضية لابد للباحث من إدراج متطلبات فقرات محور اختبار الفرد العامل لمدى كفاعته على النحو الآتي:

جدول رقم (13) متطلبات فقرات محور اختبار الفرد العامل لمدى كفاعته (المتغير المستقل الخاص بالفرضية الثالثة):

رقم الفقرة	الفقرات	Mean	N
X17	يشعر الأفراد العاملون في هذه المنظمة بقدرتهم العالية وجاهزيتهم الكافية لتنفيذ المهام المطلوبة منهم.	3.18	158
X18	يشعر الأفراد العاملون في هذه المنظمة بالثقة المطلقة بإمكاناتهم وقدراتهم التي يجعلهم يقومون بمهام عملهم على أكمل وجه.	3.10	158
X19	يشعر الأفراد العاملون في هذه المنظمة بعدم امتلاكم القدرة الذاتية على التعامل مع المشكلات التي تعترضهم أثناء تنفيذ مهام عملهم.	3.185	158
	المتوسط الكلي لمحور اختبار الفرد العامل لمدى كفاعته	3.15	158

من خلال الجدول رقم (13) نلاحظ بأن المتوسطات الحسابية لمحور اختبار الفرد العامل لمدى كفاعته تراوحت بين 3.10 و حتى 3.18 وهي جميعها ضمن إطار متوسط المقياس المستخدم ليأتي المتوسط الحسابي العام للمحور بمعدل 3.15 وهو أيضاً ضمن إطار الدرجة من المتوسطة للمقياس ويندرج تحت إطار الحيادية على الطرح المقترن.

اختبار الفرضية الثالثة:

جدول رقم (14) معامل ارتباط سبيرمان بين اختبار الفرد العامل لمدى كفاعته وولاء التنظيمي:

الفرض	معامل سبيرمان للارتباط	القيمة الاحتمالية (Sig)
لا يوجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين اختبار الفرد العامل لمدى كفاعته وولاء التنظيمي.	0.503	0.000

من خلال الجدول السابق يتضح لنا بأن معامل الارتباط يساوي 0.503 وإن القيمة الاحتمالية Sig تساوي 0.000 وهي أقل من 0.05 وبالتالي يتم رفض فرضية عدم وقوف الفرض البديل أي أن هناك علاقة إيجابية مقبولة معنوية الدلالة بين اختبار الفرد العامل لمدى كفاعته وولاء التنظيمي.

اختبار الفرضية الرابعة: لا يوجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين استشعار الفرد العامل لعنصر التأثير والولاء التنظيمي.

قبل البدء باختبار الفرضية لابد للباحث من إدراج متosteats فقرات محور استشعار الفرد العامل لعنصر التأثير على النحو التالي:

جدول رقم (15) متosteats فقرات محور استشعار الفرد العامل لعنصر التأثير (المتغير المستقل الخاص بالفرضية الرابعة):

رقم الفقرة	الفقرات	N	Mean
X20	يشعر الأفراد العاملون في هذه المنظمة بأن آراءهم واقتراحاتهم تؤخذ بعين الاعتبار في صنع القرارات الخاصة بالمنظمة.	158	2.38
X21	يشعر الأفراد العاملون في هذه المنظمة بمدى تأثيرهم في التحكم بمحريات سير الأعمال في الأقسام التي يعملون بها.	158	2.50
X22	يشعر الأفراد العاملون بعدم قدرتهم على المساهمة في عملية تطوير هذه المنظمة التي يعملون بها ونجاحها.	158	2.719
	المتوسط الكلي لفقرات محور استشعار الفرد العامل لعنصر التأثير	158	2.53

من خلال الجدول رقم (15) نلاحظ بأن المتosteats الحسابية لمحور استشعار الفرد العامل لعنصر التأثير تراوحت بين 2.38 و حتى 2.719 وهي جميعها أقل من متوسط المقياس المستخدم ليأتي المتوسط الحسابي العام للمحور بمعدل 2.53 وهو أقل من الدرجة المتوسطة للمقياس ويندرج بين إطار اللاموافقة والحيادية إلا أنه أقرب إلى الحيادية على الطرح المقترن.

اختبار الفرضية الرابعة:

جدول رقم (15) معامل ارتباط سبيرمان بين استشعار الفرد العامل لعنصر التأثير والولاء التنظيمي:

الفرض	القيمة الاحتمالية (Sig)	معامل سبيرمان لارتباط
لا يوجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين استشعار الفرد العامل لعنصر التأثير والولاء التنظيمي.	0.000	0.602

من خلال الجدول السابق يتضح لنا بأن معامل الارتباط يساوي 0.602 وإن القيمة الاحتمالية Sig تساوي 0.000 وهي أقل من 0.05 وعليه يتم رفض فرضية عدم قبول الفرض البديل أي أن هناك علاقة إيجابية جيدة معنوية الدلالة بين استشعار الفرد العامل لعنصر التأثير والولاء التنظيمي.

الاستنتاجات والتوصيات:

أولاً- الاستنتاجات:

يعرض الباحث فيما يلي ملخصاً لنتائج الدراسة على النحو الآتي:

- انخفاض معدل مناخ التمكين النفسي للفرد العامل (بمحاروه الأربع) التي تراوحت بين إطار اللاموافقة والحيادية في منظمات القطاع العام السياحي محل الدراسة والذي جاء بمعدل عام وقدره 2.44 وهو أقل من الدرجة المتوسطة للمقياس ويميل باتجاه اللاموافقة، بمعنى أنه لا يوجد مناخ تمكين نفسي قائم على أسس استراتيجية كأحد وظائف إدارة الموارد البشرية من المنظور الاستراتيجي وليس التقليدي أو التشغيلي في منظمات القطاع العام السياحي محل الدراسة.
- انخفاض معدل الولاء التنظيمي عند الأفراد العاملين في منظمات القطاع العام السياحي محل الدراسة والذي جاء بمعدل وقدره 2.96 وهو أيضاً أقل من الدرجة المتوسطة للمقياس ويندرج ضمن إطار الحيادية.

3 - نقش ظاهرة البطالة المقنعة بين صفوف العاملين في منظمات القطاع العام السياحي محل الدراسة والذي استدل عليها الباحث من خلال قياس حالة الاستخدام الكامل حيث جاء متوسط هذا المحور بمعدل 2.41 وفعلاً هذا ما أدى به أفراد العينة من خلال المقابلات التي أجراها الباحث معهم فعند سؤالهم عن عدد ساعات العمل الفعلية أو معدل الانتجاجية الحقيقي تمحورت أغلب الإجابات بأنها لا تتجاوز النصف ساعة يومياً للفرد العامل.

4 - ضعف عمليات تحطيط الموارد البشرية وعملية الوصف والتوصيف الوظيفي وكذلك عملية الاختيار والتعيين وهذا ما استدل عليه الباحث من خلال قياس محاور التوافق النوعي لإمكانيات ومهارات الفرد العامل مع خصائص العمل ومتطلباته بالإضافة إلى محور توافق السمات الشخصية وتتوافق الميول المهنية والتي جاءت معدالتها بمقدار 2.59 - 2.06 على الترتيب وهي بمجملها أقل من الدرجة المتوسطة للمقياس، وعند قيام الباحث بالاستقصار والسؤال عن الأسباب ومن خلال مقابلات أجراها مع أشخاص إدارة الموارد البشرية في وزارة السياحة تبين بأن تلك العمليات ما زالت تتبع للنظام الداخلي للوزارة المعمول به بالقرار رقم 233 عام 1987، وعند الاطلاع على هذا النظام لاحظ الباحث سطحية المعايير للعمليات أنفة الذكر وتجدرها من أي منظور استراتيجي قائم على أساس منهجة لإدارة وتحطيط المسار الوظيفي للفرد العامل.

5 - غياب مبادئ وقيم وسلمات الثقافة التنظيمية القائمة على الإبداع أو ما يسمى بثقافة الإبداع وسيطرة الثقافة التنظيمية البيروقراطية ضمن إطار هيكل تنظيمي ميكانيكي قائم على المركزية والترج الهرمي في منظمات القطاع العام السياحي محل الدراسة وهذا ما استدل عليه الباحث من خلال قياس محاور استشعار الفرد العامل بعنصر الاستقلالية والتحكم الذاتي والذي جاء بمعدل 2.08 وهو معدل منخفض يندرج ضمن إطار اللاموافقة على وجود مسببات حقيقة لاستشعار الفرد العامل باستقلاليته وتفعيل عنصر التحكم الذاتي لديه.

6 - ضعف إدارات الموارد البشرية في منظمات القطاع العام السياحي محل الدراسة وغياب دورها الاستراتيجي إذ ما تزال هذه الإدارات إدارات من الدرجة الثانية أو حتى الثالثة تقوم بوظائف روتينية إدارية مفروضة عليها بشكل مسبق وعليه انحسار وانحدار كم ونوعية هذه الوظائف التي اقتصرت على بعض الوظائف التشغيلية وتجاهلت الدور الحقيقي لأهم الوظائف التي تعنى بإدارة العنصر البشري من حيث مراعاتها لطبيعته الإنسانية الضمنية الكامنة متمثلةً بعمليات التعلم التنظيمي وإدارة المعرفة وإدارة الموهبة بالإضافة إلى ضعف وسطحية معايير عمليات تقويم الأداء وهذا ما وجده الباحث فعلاً من خلال المقابلات التي أجراها مع أفراد العينة وأشخاص إدارة الموارد البشرية وعليه أيضاً هذا ما دلت عليه نتائج الدراسة عند قياس محاور اختبار الفرد العامل لكتاعته واختبار الفرد العامل لأنّه ودوه الحقيقي في المنظمة والتي جاءت بمعدلات 3.15 - 2.53 على الترتيب وهي ضمن إطار الحيادية على الطروحات السابقة ولم ترقِ أبداً إلى درجة المواجهة.

7 - أما بالنسبة لعلاقات محاور مناخ التمكين النفسي مع الولاء التنظيمي فقد كانت إيجابية بمجملها ذات دلالة معنوية وترواحت بين 0.461 - 0.652 الأمر الذي يجعلنا نستنتج ونقر بوجود علاقة إيجابية ذات دلالة معنوية بين مناخ التمكين النفسي محارره كافة والولاء التنظيمي للفرد العامل في منظمات القطاع العام السياحي محل الدراسة.

ثانياً - التوصيات:

من خلال النتائج التي توصلت إليها الدراسة السابقة يوصي الباحث بشكل أساسي بتفعيل الدور الاستراتيجي لإدارة الموارد البشرية في منظمات القطاع العام السياحي محل الدراسة واعتبارها إدارات لها موقعها المتقدم على هيراركية الاستراتيجية على المستوى التنظيمي لأنّه قطاع خدمي يُعتبر العنصر البشري فيه ميزته التنافسية المطلقة في تقديم الخدمة السياحية كما أنه المسؤول الأول والمباشر عن جودة تقديم هذه الخدمة من خلال:

1 - صياغة استراتيجية الموارد البشرية على المستوى التنظيمي العام من منظور سلوكي قائم على تنفيذ وتكوين هذه الاستراتيجية من الداخل إلى الخارج ومن الأسفل إلى الأعلى باعتبارها الاستراتيجية النهائية التي يجب أن تتكيف وفقاً لها

الاستراتيجيات الأخرى كافة في المنظمة باعتبار العنصر البشري هو الميزة التنافسية المطلقة في منظمات القطاع العام الخدمي السياحي.

2 - تفعيل الممارسات الاستراتيجية لإدارة الموارد البشرية مثل التعلم التنظيمي وإدارة المعرفة وإدارة الموهبة وعملية إدارة المهنة وربط الممارسات التشغيلية لإدارة الموارد البشرية المتمثلة في عمليات الوصف والتوصيف الوظيفي وعمليات الاختيار والتعيين وعمليات التدريب والحوافز والأجور وعملية تحطيط الموارد البشرية بالبيئة الاستراتيجي العام عوضاً عن بقائهما وظائف روتينية إدارية تقوم على معايير شكلية تقبل الكثيراً من أساليب التحيز والمحسوبيات.

3 - إرساء أسس ومبادئ الثقافة التنظيمية القائمة على الإبداع ضمن إطار هيكل تنظيمي داعم الأمر الذي يتطلب إعادة هندسة الهياكل التنظيمية لمنظمات القطاع العام السياحي محل الدراسة والتوجه إلى نوعية الهيكل التنظيمي العضوي القائم على اللامركزية والعمل وفق مبادئ فرق العمل ذاتية التوجيه.

4 - إيقاف العمل ببعض السياسات القديمة التي ما زالت متتبعة حتى الآن كسياسة الاستيعاب وسياسة توسيع الملاكات والتي ساهمت إلى حد كبير في نقاش مشكلة البطالة المقنعة وظاهرة تبذير الأدمنجة وتحجيم القدرات والمواهب وبالنتيجة إعادة صياغة معايير عمليات تحطيط الموارد البشرية وعمليات الوصف والتوصيف الوظيفي وعملية الاختيار والتعيين من منظور رؤية حقيقة لإدارة وتحطيط المسار الوظيفي القائم على المسؤولية الفردية - التنظيمية.

5 - إرساء أسس ومبادئ نمط القيادة التحويلية القائم على القيادة بالتحفيز والإلهام والتأثير والاحترام والاهتمام المباشر بالأفراد العاملين لخلق حالة روح الفريق الواحد، وانتقاء المشرفين الذين يملكون مهارات القائد التحويلي ومن ثم تدريبيهم على إتقان مثل هذه المهارات نظراً لدورها الفعال في صقل عملية التمكين النفسي للفرد العامل.

المراجع:

- 1 - ملحم، يحيى، التمكين كمفهوم إداري معاصر، المنظمة العربية للتنمية الإدارية (بحوث ودراسات): أربد، المملكة الأردنية الهاشمية، (2006)، ص.4.
- 2 - محمد علي، محمد فتحي، أبو النصر، محمود علي، مصطفى، مصطفى جلال، الإحصاء وبحوث العمليات، القاهرة، مكتبة عين شمس، (1994)، ص.139.
- 3 -. Randolph A. W., and Sashkin, M., Can Organizational Empowerment? Work in Multinational Settings, Academy Of Management Executive, (2002), Vol.16, No.1, PP.102-115.
- 4 – Bowen, D. E., & Lawler, E. E., The Empowering Service Workers: What, Why, How, And When, Sloan Management Review, (1992), Spring, 31-40.
- 5- Kazlauskaite, R., et. Al., Organizational And Psychological Empowerment In The HRM-Performance Linkage, Employee Relations, (2011), Vol.34, Iss:2, PP.138-158.
- 6- Pelite, E., et. Al., The effects Of Employee Empowerment On Employee Job Satisfaction: A Study On Hotels In Turkey, International Journal Of Contemporary Hospitality Management,(2011), vol.23, Iss:6, PP.784-802.
- 7 – Thomas, K. W., and Velthouse, B. A., Cognitive Elements Of Empowerment: An Interpretive Model Of Intrinsic Task Motivation, Academy Of Management Review, (1990), Vol.15, No.4, PP.666- 81.
- 8 – Greenberg, J., Baron, R. A., Behavior in Organizations, 8th ed., Prentice Hall, Upper Saddle River, NJ, the University of Michigan , (2003), P.303.

- 9-Spreitzer, G., Psychological Empowerment In The Workplace: Dimensions, Management and Validation, Academy Of Management Journal, (1995), PP. 1442-65.
- 10- Ryan, R. M., & Deci, E. L., Self-determination theory and the facilitation of intrinsic motivation, social development, and well-being, American Psychologist, (2000), Vol. 55 No. 1, pp. 68-78.
- 11- Konrad, A. M., et. Al., Vocational status and perceived well-being of workers with disabilities", Equality, Diversity and Inclusion: An International Journal,(2012), Vol. 31 Iss: 2 pp. 100 – 123.
- 12- الأحمدى، طلال بن عايد، الولاء التنظيمي وعلاقته بالخصائص الشخصية والرغبة في ترك المنظمة والمهنة، المجلة العربية للإدارة، المنظمة العربية للتنمية الإدارية، المجلد 24، العدد الأول، (2004)، ص.20.
- 13- Ambrosini, V., & Billsberry, J., Person–organization fit: An invisible hand facilitating the transfer of tacit knowledge. Paper presented at the British Academy of Management annual conference, Warwick, (2007), P.5.
- 14- Daily, R., Organizational Behavior, Edinburgh ,B.S, Heriot-Watt University, UK., (2003), P. 20.
- 15- صبحي، سيد، الإنسان وصحته النفسية، الدار المصرية اللبنانية :القاهرة، (2003)، ص..281.
- 16- السكري، عماد، عوامل الشخصية الخمس الكبرى وعلاقتها بأساليب التفكير لدى عينة من طلاب جامعة المنوفية، جامعة المنوفية، (2006)، ص:5. متوفّر على الموقع الإلكتروني التالي:
<http://www.eulc.edu.eg/eulc/Libraries/start>.
- 17- Krishnan, B. C., Netemeyer, R. G., & Boles, J. S., ‘Self-efficacy, competitiveness, and effort as antecedents of salesperson performance’, Journal of Personal Selling and Sales Management, (2002), Vol. 12, No. 4, pp. 285-95.
- 18- Hurtz, G. M., & Donovan, J. J, “Personality and job performance: the big five revisited”, Journal of Applied Psychology, (2000), Vol. 85, No. 6, pp. 869-79.
- 19- Yavas, U., Karatepe, O. M., Babakus, E., "Relative efficacy of organizational support and personality traits in predicting service recovery and job performances: a study of frontline employees in Turkey", Tourism Review, (2010), Vol. 65 Iss: 3 pp. 70 – 83.
- 20- Sedikides, C., & Skowronski, J. J., The Symbolic Self In evolutionary Context, Personality and Social Psychology Review,(1997) Vol.1, No.1,PP.80-102.
- 21- هول، كالفين، ليندري، جاردنر، نظريات الشخصية، الطبعة الثانية، دار الشابع للنشر: القاهرة، ص:233.
- 22- Ryan, R. M., & Deci, E. L., Op. cit., PP.68-78.
- 23- Thomas, K. W., and Velthouse, B. A., Op. Cit, PP.666- 81.
- 24- Spreitzer, G., Op. Cit., PP.1442-65.
- 25- Konrad, A. M., et. Al., Op. Cit., PP.100- 23.
- 26- Ryan, R. M., & Deci, E. L., Op. cit., PP.68-78.
- 27- Mir, A., Mir, R., Mosca, J., B., The new age employee: An exploration of changing employee-organization relations, Public Personnel Management, (2002), Vol. 31, No.(2), PP.187-200.
- 28- Fedor, D., B., Caldwell, S., Herold, D. M., The Effects of Organizations Changes On Employee Commitment: A multi-level investigation. Personnel Psychology, (2006), Vol.59, No.(6), pp.1-29.
- 29- Coughlan, R., Employee loyalty as Adherence to Shared Moral Values, Journal of Managerial Issues, (2005), vol. 17, No.1, PP.43 -57.

- 30- الفارس، سليمان، أثر سياسات التحفيز في الولاء التنظيمي بالمؤسسات العامة، مجلة جامعة دمشق للعلوم الاقتصادية والقانونية، المجلد - 27 العدد الأول (2011)، ص. 69-91.
- 31- Brown, S., McHardy, J., McNabb, R., Taylor, K., Workplace Performance, Worker Commitment and Loyalty, Discussion Paper No. 5447 January 2011, IZA DP, Institute for the Study of Labor, Germany.
- 32 – Omar, M. W., Jusoff, K., Hussin, H., Employee Motivation and its Impact on Employee Loyalty, World Applied Sciences Journal (2010), Vol.8, No.(7), PP. 871-873
- 33 – Aityan, S. K., Gupta, TKP, Challenges of Employee Loyalty in Corporate America, Business and Economics Journal, November 19, 2011, PP.1-20.